



Rechtsanwalt
Associated Partner
Mitglied der Practice Group Private Equity
Mitglied der Practice Group Gesellschaftsrecht/Mergers & Acquisitions

T +49 30 20942309
laurenz.tholen@noerr.com

Dr. Laurenz Tholen ist Associated Partner im Berliner Büro von Noerr und Experte für komplexe M&A Transaktionen, Private Equity Investments und Restrukturierungen. Er berät regelmäßig nationale und internationale Mandanten bei grenzüberschreitenden Transaktionen, insbesondere in den Bereichen Technologie, Industrie, Internet und Entertainment.

Kompetenzen

- Mergers & Acquisitions
- Private Equity
- Gesellschaftsrecht
- Restrukturierung
- Carve-outs

Werdegang

- Studium der Rechtswissenschaften an der Albert-Ludwigs-Universität Freiburg im Breisgau und an der Universidad de Oviedo (Spanien)
- Promotion an der Albert-Ludwigs-Universität Freiburg im Breisgau
- Visiting Attorney bei Wachtell, Lipton, Rosen & Katz (New York)
- Seit 2014 bei Noerr
- Zugelassen bei der Rechtsanwaltskammer Berlin

Referenzen

- AURELIUS: Beratung beim Kauf der beiden Unternehmensbereiche Renewable Power Systems und Schutzrelais von der NASDAQ-notierten Woodward, Inc. (2020)
- Hertha BSC GmbH & Co.KGaA: Beratung des Fußballvereins beim Einstieg von Tennor (Transaktionsvolumen EUR 224 Mio.) (2019)
- Dessauer Schaltschrank- und Gehäusetechnik: Beratung beim Verkauf der Dessauer Schaltschrank- und Gehäusetechnik an die börsennotierte INDUS Holding AG (2019)
- KACO new energy: Beratung beim Verkauf von KACO new energy an Siemens (2019)
- Linio: Beratung beim Verkauf von Lateinamerikas führender E-Commerce-Plattform Linio an die größte börsennotierte chilenische Falabella-Gruppe (Transaktionsvolumen USD 138 Mio.) (2018)
- ebuero AG: Beratung der Aktionäre der ebuero AG beim Eintritt von Bregal (2018)
- Daraz: Beratung beim Verkauf von Daraz an Alibaba (2018)
- Lazada: Beratung von JPMorgan, Summit Partners, Rocket Internet, Kinnevik und weiteren Investoren beim Verkauf von Lazada an Alibaba (USD 3,15 Mrd. Bewertung) (2016/2017)

- AURELIUS: Beratung beim Verkauf der SECOP-Gruppe an den börsennotierten japanischen Großkonzern Nidec (2017)
- Bridgepoint: Beratung beim Verkauf von Spiele Max an Palero (2017)
- foodpanda: Beratung bei der Übernahme durch Delivery Hero (2016)
- Rocket Internet: Beratung bei einer Finanzierungsrunde der Global Fashion Group über EUR 330 Mio. (2016)
- Zalando: Beratung bei der Übernahme der Modemesse Bread & Butter (2015)
- Lazada: Beratung bei der Reorganisation des führenden südostasiatischen Online-Shoppingportals Lazada (2015)
- Global Fashion Group: Beratung bei der Gründung der Global Fashion Group durch Kinnevik, Rocket Internet, Access Industries, Tengemann, Summit Partners und andere Investoren (Transaktionsvolumen EUR 2,8 Mrd.) (2014/2015)

Pressestimmen

- "M&A Deal of the Year: Southeast Asia" bei den Asia Legal Awards (2017)

Sprachen

- Deutsch (Muttersprache)
- Englisch
- Spanisch

Ausgewählte Publikationen

- Formfragen bei Finanzierungsrunden in der GmbH, GmbH-Rundschau (GmbHHR) 2016, S. 915 ff.
- Zum Siegeszug des insolvenzrechtlichen Freigabeverfahrens (mit Prof. Dr. Christian Pleister), Zeitschrift für Wirtschaftsrecht (ZIP) 9/2015, S. 414 ff.
- Europäisches Konzernrecht – Eine Untersuchung auf der Grundlage eines Vergleichs des deutschen und englischen Rechts, Duncker & Humblot 2014 (Dissertation); siehe Rezension von Teichmann in RabelsZ 81/2 (2017), S. 465 ff.
- Zur Kompetenz des Schuldners zur Begründung von Masseverbindlichkeiten im vorläufigen Eigenverwaltungsverfahren, Anmerkung zu BGH, Beschluss vom 7.2.2013 – IX ZB 43/12 (mit Prof. Dr. Christian Pleister), Zeitschrift für Wirtschaftsrecht (ZIP) 11/2013, S. 526 f.