



Dipl.-Jurist (RU)
Senior Associate
Mitglied der Practice Group Kartellrecht

T +7 495 7995696
artem.kara@noerr.com

Artem Kara spezialisiert sich auf Beratung der Mandanten über verschiedene Aspekte des Kartellrechts, einschließlich der Begleitung von Anmeldungen zur Fusionskontrolle, Fragen der Compliance sowie Vertriebsverträge und vertikale Vereinbarungen.

Außerdem berät er russische und ausländische Mandanten zu verschiedenen Aspekten des russischen Zivilrechts, einschließlich Erwerb und Übertragung von Gesellschaftsanteilen und Übertragung von Vermögensgegenständen. Artem Kara ist auch ein Experte für Immobilien- und Baurecht, besonders in der Beratung beim Abschluß der Miet- und Hypothekenverträgen.

Kompetenzen

- Kartellrecht
- Immobilienrecht
- Zivilrecht

Werdegang

- Studium der Rechtswissenschaft an der Moskauer Staatlichen Lomonossov Universität (Russland), (summa cum laude)
- Aufbaustudium an dem Institut für Gesetzgebung und Vergleichungsrecht bei der Regierung der Russischen Föderation, Moskau (Russland)
- Bei Noerr seit 2011

Pressestimmen

- Einer der besten Anwälte für Kartell- und Wettbewerbsrecht in Russland, Best Lawyers 2018 – 2020
- Empfohlen für Wettbewerbsrecht in Russland, The Legal 500 EMEA 2018, 2019

Sprachen

- Russisch (Muttersprache)
- Englisch
- Deutsch

Mitgliedschaften

- Mitglied des Expertenrates des Föderalen Antimonopoldienstes der Russischen Föderation für die Entwicklung des Wettbewerbs in Informationstechnologien

Ausgewählte Publikationen

- Russia: Merger Control, in: Legal500: Merger Control Country Comparative Guide, The In-House Lawyer Magazine (mit Stefan Weber und Tatiana Dovgan) 11/2018
- Russland: Sanktionen und russisches Kartellrecht, in: Lexology, Mondaq (mit Stefan Weber und Tatiana Dovgan) 09/2018
- Litigation and Dispute Resolution 2018, Kapitel Russland, in: Global Legal Insights 2018 (mit Dr. Viktor Gerbutov)
- Russia: Antitrust Legislation and Enforcement Practice 2016/2017 (mit weiteren Autoren) in: Lexology, 2017
- Intellectual Property & Antitrust 2015 (mit weiteren Autoren), in: Getting the Deal Through