



Rechtsanwalt
Partner
Co-Leiter Private Equity
Mitglied der Practice Group Mergers & Acquisitions

T +49 170 9264954
T +49 69 971477252
christian.pleister@noerr.com

Prof. Dr. Christian Pleister ist Partner im Berliner und Frankfurter Büro von Noerr und Co-Leiter des Fachbereichs Corporate sowie der Private Equity Praxisgruppe. Er ist ein Experte für komplexe Transaktionen, Private Equity Investments und Restrukturierungen. Er berät regelmäßig bei grenzüberschreitenden Transaktionen, insbesondere in den Bereichen Technologie, Medien, Telekommunikation, Financial Services und Energie.

Kompetenzen

- Mergers & Acquisitions
- Gesellschaftsrecht
- Kapitalmarktrecht
- Restrukturierung/Sanierung
- Intellectual Property/Media

Werdegang

- Absolvent der Journalistenschule Axel Springer, Berlin/Hamburg
- Studium der Rechtswissenschaften an der Ludwig-Maximilians-Universität München
- Wissenschaftlicher Mitarbeiter am Max-Planck-Institut für Innovation und Wettbewerb in München
- Auslandserfahrungen: Los Angeles (Irell & Manella), New York (Random House)
- Zugelassen bei der Rechtsanwaltskammer Berlin und Frankfurt/Main
- Seit 1999 bei Noerr

Referenzen

- STEAG - Beratung des Lenkungsausschusses der Finanzgläubiger bei der Refinanzierung, Reorganisation und Restrukturierung des STEAG-Konzerns
- Weltweite Verkaufsprozesse der Wirecard-Einheiten, u. a. Verkauf des nordamerikanischen Geschäfts an die von Centerbridge unterstützte Syncapay und des europäischen Kerngeschäfts an Grupo Santander
- Panasonic beim Verkauf der Vossloh-Schwabe Gruppe
- Hertha BSC bei Eigenkapital-Investment der Tennor Holding B.V. über EUR 224 Mio. und einem folgenden Investment EUR über 150 Mio.

- Global Fashion Group (GFG) bei Strukturierung und Bildung der Gruppe/Finanzierungsrunden und Vorbereitung für IPO
- KATHREIN bei Restrukturierung und Verkauf Kerngeschäft (rund 4000 Arbeitnehmer weltweit) an Ericsson
- Sal. Oppenheim jr. & Cie. (nunmehr Deutsche Oppenheim Family Office)/Deutsche Bank, umfassende Beratung im Oppenheim Esch Komplex und Restrukturierung
- Verkauf von Lateinamerikas führender E-Commerce-Plattform Linio an Falabella
- Steinhoff International beim Verkauf der Konzerntöchter Impuls und Puris
- Rocket Internet beim Verkauf des führenden Online Marktplatzes Daraz an Alibaba
- HelloFresh bei IPO, Vorbereitung IPO, Finanzierungsrunde
- Rocket Internet beim Verkauf von Delivery-Hero-Aktien-Paket an Naspers
- Alteri Investors/Apollo Global Management bei Super Senior Finanzierung und Restrukturierung Basler Fashion
- Lazada Group bei Verkauf des führenden Online-Shoppingportals Südostasiens an Alibaba
- AURELIUS bei Verkauf der SECOP-Gruppe an den börsennotierten japanischen Großkonzern Nidec
- Gegenbauer Unternehmensgruppe bei der Übernahme der RGM Holding
- Zalando bei der Übernahme der Modemesse Bread & Butter
- OLB (vormals Bremer Kreditbank) bei Kauf des Bankhauses Neelmeyer von Unicredit
- Apollo/Alteri beim Erwerb der Versandhaus Walz Gruppe
- Qimonda bei Verkauf Patentportfolio an Infineon, weltweiter Investorenprozess, Restrukturierung
- ATU Gruppe bei Refinanzierung und Restrukturierung
- Hertha BSC beim Einstieg KKR als erster Finanzinvestor in der Fussball-Bundesliga
- Beratung der spanischen Solar-Projektgesellschaft Arenales und ihres Bankkonsortiums im Zuge der Insolvenz der Gesellschafterin Solar Millennium und Übernahme durch STEAG Gruppe
- Verkauf Halberg-Guss Gruppe
- Verkauf von Cinterion Wireless Modules
- Verkauf des Weltmarktführers Textilfarben DyStar mit 36 weltweiten Tochtergesellschaften

Pressestimmen

- Führender Senior Berater für M&A (JUVE Handbuch)
- „A strong negotiator who understands well how to realise the interests of his clients“, Chambers Europe (2019)
- Einer der besten deutschen Gesellschaftsrechtler, Top-Liste der WirtschaftsWoche
- Einer der besten Anwälte für Insolvenzrecht und Restrukturierung, Top-Liste der WirtschaftsWoche
- „Thought Leader Germany“ für M&A und Corporate Governance, Who's Who Legal (2019)
- Acritas Star lawyer
- Führender Anwalt für Restrukturierung und Insolvenz, IFLR1000 (seit 2014)
- Leading individual in Restructuring/Insolvency, Chambers Europe (seit 2014)
- Empfohlener Experte für M&A, Best Lawyers Handelsblatt (seit 2012)
- Empfohlener Experte für Medienrecht, Best Lawyers Handelsblatt (seit 2013)
- Empfohlener Experte für Gesellschaftsrecht und Gewerblicher Rechtsschutz, Best Lawyers Handelsblatt (seit 2015)
- Empfohlener Experte für Restrukturierung und Insolvenzrecht, Best Lawyers Handelsblatt (seit 2017)
- „He is masterly in getting the deal done“, Chambers Europe (2018)
- „Most highly regarded“, „specialist in dealing with complex transactions“, „reputation in the industry for providing the highest-quality advice“, Who's Who Legal (2017)
- „Comes highly recommended for his top-notch practice advising technology and media companies and financial clients on large-scale transactions.“, Who's Who Legal, Deutschland (2019)

- „Highly sought after by clients for his 'fast responses and excellent market knowledge'. Sources highlight his 'strong negotiation skills and vast transactional experience', as well as 'his strong commitment to the lawyer-client relationship'.“, Who's Who Legal - M&A and Governance (2018)
- Empfohlener Experte für Bank- und Finanzrecht, Best Lawyers Handelsblatt (2022)
- Empfohlener Experte für Kapitalmarktrecht, Best Lawyers Handelsblatt (seit 2022)
- „Thought Leader Germany“ für M&A und Governance, Who's Who Legal (2022)
- "Recognised as a Highly Regarded Lawyer in the latest IFLR1000 rankings", 2022/23 Ausgabe von IFLR1000

Sprachen

- Deutsch (Muttersprache)
- Englisch
- Spanisch

Mitgliedschaften

- International Bar Association: Corporate und M&A Law Fachgruppe
- Deutsch-Amerikanische Juristen-Vereinigung, Fachgruppe M&A
- Arbeitsgemeinschaft Sanierung und Insolvenzrecht im DAV
- VGR – Wissenschaftliche Vereinigung für Unternehmens- und Gesellschaftsrecht

Vorträge

- Prof. Dr. Christian Pleister referiert bei zahlreichen Veranstaltungen zu den Themen M&A, Transaktionen und Restrukturierung
- Honorarprofessor an der Filmuniversität Babelsberg "Konrad Wolf" in Potsdam

Ausgewählte Publikationen

- Gesellschafterdarlehen in der Insolvenz - ein europäischer Flickenteppich (mit Dr. Kenny Koa), in: ZRI 2020, S. 273 ff.
- Gläubigerbeteiligung in Zeiten von COVID-19 - Ein Plädoyer und Konzept für die Durchführung virtueller Gläubigerversammlungen nach geltendem Recht (mit Dr. Nicholas R. Palenker), in: ZRI 2020, S. 245 ff.
- Handbuch Restrukturierung in der Insolvenz - Eigenverwaltung und Insolvenzplan, darin § 39 Planänderungen, § 50 Insolvenzplan im nationalen Konzern und § 51 Insolvenzplan im internationalen Konzern (jeweils mit Dr. Ingo Theusinger), 3. Auflage, 2019.
- Konzerninsolvenzrecht, § 5 I, II, IV und (mit Dr. Ingo Theusinger) § 4 V, IV 4, VIII, 2. Auflage, 2018.
- Reparaturbedarf am ESUG-Instrumentenkasten (mit Fabian Kunkel), in: ZIP 4/2017, S. 153 ff.
- Kommentierung Insolvenzplan (§§ 235-253, 260-269 InsO), in: Kübler, Prütting, Bork (ed.), InsO, Kommentar zur Insolvenzordnung.
- Behandlung von Drittsicherheiten in der finanziellen Restrukturierung von Konzernen, in: ZIP 23/2015, S. 1097 ff.
- The New American Way of Bankruptcy oder die Renationalisierung des Internationalen Insolvenzrechts (mit Philipp Takjas), in: Festschrift für Bruno M. Kübler zum 70. Geburtstag, 2015, S. 507 ff.
- Zum Siegeszug des insolvenzrechtlichen Freigabeverfahrens (mit Dr. Laurenz Tholen), in: ZIP 9/2015, S. 414 ff.
- Restrukturierung nach dem ESUG: Die wichtigsten Praxisfälle, in: GWR 11/2013, S. 220 ff.
- Das besondere Koordinationsverfahren nach dem Diskussionsentwurf für ein Gesetz zur Erleichterung der Bewältigung von Konzerninsolvenzen, in: ZIP 21/2013, S. 1013 ff.
- Rechtsprechung zum Insolvenz- und Sanierungsrecht (mit Laurenz Tholen), in: ZIP 11/2013, S. 525 f.

- Lizenzen in der Insolvenz – eine unendliche Geschichte? (mit Prof. Dr. Sebastian Wündisch), in: ZIP 37/2012, S. 1792 ff.
- Ein Weg zur begrenzten Haftung für Berufsfehler: Die englische LLP, in: AnwBl 10/2012, S. 801 ff.
- Lizenzen in der Insolvenz – Gesetzentwurf vom Tisch, Probleme bleiben: Newsletter 9. Handelsblatt Jahrestagung Restrukturierung 2013, S. 12. Treueprämien in der Unternehmenskrise sind gefährlich (mit Patrick Mückl): www.faz.net/recht.
- Europäischer Wettbewerb um den besten Sanierungsstandort, in: EinBlick – Perspektiven 2012/2013 Nr. 3/2012, S. 6 ff.